

Die Firma **VFP Ink Technologies** mit Sitz in Asnières-sur-Seine (Nähe Paris) ist ein europäischer Anbieter für die Entwicklung und Herstellung von Hightech-Industriefarben und -lacken mit weltweitem Vertrieb v.a. in den Bereichen Automobilindustrie, Medical Care und Printed Electronics.

Unser Unternehmen bietet eine breite Palette an funktionellen Produkten im Schwachstromsegment, darunter leitfähige Tinten, dielektrische Lacke, Sensortinten und individuelle chemische Tinten von höchster Qualität.

Mitarbeiter technischer Vertrieb (m/w/d) Deutschland

Wir bieten:

- eine sehr abwechslungsreiche Vollzeit-Arbeitsstelle
- viel Eigenverantwortung und Entscheidungsfreiraum
- Flexibilität
- wachsendes, international agierendes Unternehmen
- Home-Office-Arbeitsplatz im Großraum Frankfurt als Ausgangspunkt
- Firmenwagen, Notebook, Firmenhandy
- marktübliches Fixgehalt mit variablem Anteil

Ihre Aufgaben:

- Selbständige Betreuung bestehender Kunden
- Akquise neuer Kunden
- Beurteilung von Kundenanliegen vor Ort und Erarbeitung von individuellen Lösungen
- Technische Beratung und Unterstützung
- Direkte Zusammenarbeit mit der Exportleitung Frankreich

La société **VFP Ink Technologies**, basée à Asnières-sur-Seine (près de Paris), est un fournisseur européen de développement et de fabrication d'encre et de vernis industriels de haute technologie, distribués dans le monde entier, principalement dans les secteurs de l'automobile, des soins médicaux et de l'électronique imprimée. Notre société propose une large gamme de produits fonctionnels dans le segment des courants faibles, notamment des encres conductrices, des vernis diélectriques, des encres pour capteurs et des encres chimiques individuelles de qualité supérieure.

Collaborateur technico-commercial (h/f) Allemagne

Nous proposons :

- Un poste à temps plein très varié
- Autonomie et liberté de décision
- Flexibilité
- Une entreprise en pleine croissance et active au niveau international
- Un poste de travail à domicile dans la région de Francfort comme point de départ
- Voiture de société, ordinateur portable, téléphone portable de société
- Salaire fixe conforme au marché avec une part variable

Vos missions :

- Suivi autonome des clients existants
- Acquisition de nouveaux clients
- Évaluation des demandes des clients sur place et élaboration de solutions individuelles
- Conseil et assistance techniques
- Collaboration directe avec la direction des exportations France

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb
- Freude an Technik
- Fähigkeit, präzise und klar formulierte Lösungen zu finden und beim Kunden zu implementieren
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und (langfristig) in Nordeuropa
- Teamplayer, analytisches Denkvermögen, Genauigkeit
- Deutsch Muttersprache, Englisch verhandlungssicher, Französisch von Vorteil

Passende Suchworte: Vertriebs techniker, Anwendungstechniker, technischer Verkäufer, Vertriebsingenieur, technischer Kundenberater

Ihre Bewerbung bitte an unsere Personalberaterin
bianca.leenen@indipa.de richten.

Votre profil :

- Formation technique ou commerciale achevée
- Expérience dans la vente
- Intérêt pour la technique
- Capacité à trouver des solutions précises et clairement formulées et à les mettre en œuvre chez le client
- Disponibilité à voyager en Allemagne et (à long terme) en Europe du Nord
- Esprit d'équipe, capacité d'analyse, précision
- Allemand langue maternelle, anglais courant, français un atout

Mots-clés correspondants : technicien commercial, technicien d'application, technico-commercial, ingénieur commercial, conseiller technique clientèle

Veillez envoyer votre candidature à bianca.leenen@indipa.de